

FICHE DE PREPARATION AU RENDEZ-VOUS

Cochez le ou les pays ciblés :

SUISSE BELGIQUE

1. ENTREPRISE :

Adresse :

Code postal : Ville :

Tél. : Email :

Site web :

Représentée par : Fonction :

2. Description de votre activité :

.....

Produits proposés	Domaines d'application	Clientèles cibles
.....
.....

3. Outils de prospection :

Langues parlées par la personne en charge de cette zone et au sein de l'entreprise :

Anglais Autres (préciser):

Disposez-vous d'une brochure de la société ou de fiches techniques? oui non

Si oui, dans quelles langues ?

Disposez-vous d'un site internet en langue(s) étrangère(s) ? oui non

Si oui, en quelle(s) langue(s)?

3. Principales références clients France ou export :

Client	Mode de commercialisation	Application(s)	Pays
.....
.....
.....

4. Avez-vous déjà entrepris des actions sur ce(s) pays ? oui non

Si oui, lesquels ? Précisez lesquelles et les résultats, si non précisez pourquoi :

.....

.....

5. Quels sont vos objectifs sur ce(s) marché(s) ? (type de prospects cibles, etc.).....

.....

.....

6. Points que vous souhaitez aborder lors du (des) rendez-vous et informations que vous souhaiteriez recueillir

.....

.....

7. Divers : CA Général : CA Export : Effectif : Date de création :